

Zum Klienten:

Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:

Arlesheim (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:

Technischer Außendienst für die Westschweiz - Gebiet Romandie (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:

- Betreuung von Bestandskunden und Gewinnung neuer Kunden im Bereich Wartung und Vertrieb technischer Produkte (Werkstattausrüstung)
- Beratung und Schulung der Kunden hinsichtlich der Einsatzmöglichkeiten sowie Erarbeitung individueller Lösungen
- Erschliessung von Geschäftspotenzialen durch kompetente Beratung und Marktpräsenz sowie Gewinnung neuer Kunden und Wartungsverträge
- Selbstständige Planung und Pflege der eigenen Vertriebsaktivitäten

Was Sie ausmacht:

- Freude daran, etwas zu bewegen, Netzwerke auszubauen und Kunden durch kompetente Beratung und Service zu begeistern
- Erfolgreich abgeschlossene Ausbildung als Mechaniker, Automobilfachmann oder vergleichbare technische Ausbildung
- Leidenschaft für die Betreuung von Bestandskunden und die Gewinnung neuer Kunden
- Eigeninitiative, strukturierter Arbeitsstil, Team-Spirit sowie erforderliche Reisebereitschaft; Tätigkeit vom Home-Office aus
- Berufserfahrung im Umfeld von Kfz-Werkstätten von Vorteil, aber keine Voraussetzung - technische Affinität genügt
- Fliessende Deutsch- und Französischkenntnisse zwingend erforderlich
- Wohnort im Verkaufsgebiet der Westschweiz zwingend erforderlich (idealerweise Grossraum Fribourg, Lausanne oder Biel)

Was diese Stelle ausmacht:

- Spannende und abwechslungsreiche Tätigkeit in einem innovativen Unternehmen
- Attraktive Vergütung und leistungsorientierte Prämien
- Firmenfahrzeug, auch zur privaten Nutzung
- Umfangreiche Einarbeitung und regelmässige Schulungen
- Moderne Arbeitsmittel und digitale Tools
- Flache Hierarchien und ein motiviertes Team