

Zum Klienten:

Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:

Buchrain (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:

Technischer Verkaufsberater Blechbearbeitung (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:

- Betreuung von Kunden sowie Akquisition von Neukunden
- Vertragsverhandlungen mit den Kunden
- Preisgestaltung sowie aktiver Verkauf und Nachverfolgung von bestehenden und neuen Produkten
- Erstellen von Angebotskalkulationen und Angeboten von neuen Einzelteilen oder ganzen Baugruppen basierend auf Kundenzeichnungen sowie möglichen Produkt- und Prozessoptimierungen
- Neukalkulation von bestehenden Einzelteilen oder Baugruppen bei Preisanpassungen aufgrund von Rohmaterial-, Einkaufs- oder Indexänderungen
- Nachkalkulation von einzelnen Aufträgen
- Systematische Identifikation, Ansprache und Qualifizierung von Potenzialkunden
- Analyse von Zielmärkten, Branchenpotenzialen und Mitbewerbern (Marktbeobachtung)

Was Sie ausmacht:

- Technische Ausbildung in der metallverarbeitenden Industrie (Mechaniker, Anlagen- und Apparatebauer)
- Weiterbildung zur Verkaufsfachperson / zum Key Account Manager
- Weiterbildung bzw. laufende Ausbildung zum Dipl. Techniker HF Maschinenbau oder ähnlich erwünscht
- Gute Kenntnisse in der Blechverarbeitung sowie in Windows und MS-Office
- Vertrautheit mit modernen Vertriebsmethoden und CRM-Systemen (Lead-Management)
- Jäger-Mentalität: hohe Eigeninitiative, Verhandlungsgeschick und Abschlussstärke
- Frustrationstoleranz und Ausdauer: hohe Eigenmotivation im Umgang mit Absagen bei der Kaltakquise
- Verantwortungsbewusst, strukturierte Arbeitsweise, kommunikativ und teamfähig

Was diese Stelle ausmacht:

- Interessante und abwechslungsreiche Tätigkeiten
- Flexible Arbeitszeiten
- Familiäres Umfeld
- Förderung der persönlichen Weiterentwicklung