

Zum Klienten:

Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:

Hinwil (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:

Account Manager / Technischer Verkaufsberater Aussendienst (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:

- Verkauf und Vertrieb von Etiketten, Thermotransferbändern und Heissprägefolien
- Technische und kommerzielle Betreuung bestehender Kunden
- Neukundengewinnung zur Steigerung der Marktanteile
- Beratung, Angebotserstellung und Begleitung bis zum Abschluss

Was Sie ausmacht:

- Erfahrung im B2B-Verkauf oder technischer Kundenberatung
- Kommunikationsstärke und Freude an langfristigen Kundenbeziehungen
- Technisches Verständnis (Branchenerfahrung von Vorteil, nicht Bedingung)
- Flüssend Deutsch, Französisch/Englisch von Vorteil
- Führerausweis Kat. B, eigenes Fahrzeug und Smartphone
- Wohnort in der Region Zürich

Was diese Stelle ausmacht:

- Eigenverantwortliches Arbeiten mit flexibler Tourenplanung
- Hybrides Arbeitsmodell: Aussendienst, Home Office, Büro Hinwil
- Strukturierte Einarbeitung durch erfahrene Kollegen
- Stabiles Schweizer KMU mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen
- Laptop, Auto- und Handypauschale, Parkplatz vor Ort