

Zum Klienten:

Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:

Eiken (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:

Aussendienst Kundenberater für technische Gase (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:

- Selbstständige Betreuung der Kundschaft im Bereich technische Gase und Kältemittel in der Region Basel Stadt / Basel Land / Aargau
- Akquisition von Neukunden und Betreuung des bestehenden Kundenstammes
- Weiterentwicklung und Ausbau der Marktstellung bei uns im Verkaufsgebiet
- Pflegen und Ausbauen der Beziehungen zu den Partnern im Verkaufsgebiet
- Technische Produktberatung
- Teilnahme an Messen und sonstigen Events

Was Sie ausmacht:

- Abgeschlossene Berufslehre, Weiterbildung im Verkauf oder mehrjährige Erfahrung im Verkauf
- Gute Selbstorganisation, Ausdauer und ein gesundes Mass an Ehrgeiz
- Selbständige, zuverlässige und initiative Arbeitsweise
- Stilsichere Deutschkenntnisse in Wort und Schrift, gute Französischkenntnisse von Vorteil
- Gute MS-Office-Kenntnisse und Vorkenntnisse im Umgang mit CRM-Systemen

Was diese Stelle ausmacht:

- Fundierte Einarbeitung mit abwechslungsreichem, herausforderndem Aufgabengebiet und Entwicklungsmöglichkeiten
- Eigenverantwortliches Handeln, kurze Entscheidungswege und familiäre, teamorientierte Arbeitsatmosphäre
- 60% Arbeitgeberanteil an den Pensionskassenbeiträgen
- 23 Tage Urlaub (ab 50 Jahren: 28 Tage)
- 40-Stunden-Woche
- Übernahme der Prämien für Betriebs- und Nichtbetriebsunfallversicherung, Unfallzusatzversicherung sowie Krankentaggeldversicherung