

Zum Klienten:

Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:

Reitnau (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:

Technischer Vertriebsmitarbeiter - Neukundengewinnung & technische Lösungen (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:

- Neue Kunden und Märkte aufspüren und aktiv gewinnen
- Technische Anwendungen und Verkaufspotenziale erkennen
- Kunden beraten und gemeinsam mit der Produktion Lösungen entwickeln
- Angebote erstellen und Projekte bis zum Auftrag begleiten
- Eigene Ideen einbringen und neue Geschäftsmöglichkeiten entwickeln

Was Sie ausmacht:

- Abgeschlossene technische oder mechanische Grundausbildung, z. B. als Polymechaniker, Produktionsmechaniker, Konstrukteur, Automatiker oder in einem vergleichbaren technischen Beruf
- Gutes Verständnis für Mechanik, Fertigung und industrielle Anwendungen
- Freude am Verkauf und am direkten Kundenkontakt
- Eigeninitiative und Lust auf aktive Neukundengewinnung
- Selbstständige, lösungsorientierte Arbeitsweise

Was diese Stelle ausmacht:

- Viel Freiheit und kurze Entscheidungswege
- Direkter Draht zur Geschäftsleitung
- Eigene Produktion im Haus
- Raum, um selbst etwas aufzubauen und Entscheidungen mitzugestalten