

Zum Klienten:

Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:

Dierikon (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:

Projektmanager Business Development (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:

- Planung und Steuerung von Markteinführungen und Produktlaunches für Thermomix® sowie Kobold inklusive reibungslosem Informationsfluss zwischen allen Stakeholdern
- Unterstützung der Weiterentwicklung des Vertriebssystems sowie Koordination der operativen Umsetzung
- Analyse bestehender Abläufe, Identifikation von Effizienzpotenzialen und nachhaltige Neugestaltung interner Prozesse
- Erstellung von Business-Case-Berechnungen und Begleitung von Anpassungen bei Vertriebsvergütungen und Incentives in Zusammenarbeit mit Sales, Marketing, Finance und HR
- Begleitung der Einführung neuer Tools, Systeme und Automatisierungen
- Unterstützung bei der Planung und Umsetzung ausgewählter Standortprojekte

Was Sie ausmacht:

- Mehrjährige Erfahrung im Projektmanagement im Business Development mit Schnittstelle zum Vertrieb
- Tiefes Verständnis für B2C-Vertriebsprozesse hochwertiger Produkte, idealerweise im Direktvertrieb
- Analytisches Talent, stark in Datenaufbereitung, Prozessmodellierung und strukturierter Ableitung von Handlungsempfehlungen
- Kommunikationsstärke, um komplexe Sachverhalte zielgruppengerecht auf allen Hierarchieebenen zu vermitteln
- Pragmatische Hands-on-Mentalität mit Verbindung von strategischem Denken und operativer Umsetzungsstärke
- Ausgezeichnetes Deutsch (C1/C2), gute Englischkenntnisse sowie Kenntnisse einer weiteren Landessprache (Französisch/Italienisch)

Was diese Stelle ausmacht:

- 40-Stunden-Woche mit flexiblen Arbeitszeiten und Möglichkeit zu teilweisem Homeoffice
- Mindestens 5 Wochen Ferien
- Top-Büroräumlichkeiten mit idealer ÖV-Anbindung sowie kostenlose Parkmöglichkeiten
- Attraktive Verpflegungs- und Einkaufsmöglichkeiten in unmittelbarer Nähe
- Sehr gute Sozialleistungen und wertschätzendes, kollegiales Arbeitsumfeld
- Attraktive Mitarbeiterrabatte auf die eigenen Produkte