



Zum Klienten:

Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:

Oensingen (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:

IEU Sales Engineer (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:

- Sicherung und Steigerung des Umsatzes in Ihrer Region durch Verkauf unserer Produktpalette an bestehende und neue Kunden
- Teilnahme an regionalen/nationalen Fachmessen sowie Vorführung unserer Geräte bei Kunden vor Ort
- Angebot einer Vielzahl von Finanzierungs- und Servicevereinbarungen an unsere Kunden
- Ausrichtung Ihrer Vertriebsaktivitäten an KPIs unter Einsatz unseres CRM-Systems Salesforce

Was Sie ausmacht:

- Erfahrung im B2B-Vertrieb
- Fähigkeit, Prioritäten zu setzen und sowohl an lang- als auch kurzfristigen Projekten zu arbeiten
- Ausgezeichnete Fähigkeit im aktiven Zuhören, um Kundenbedürfnisse zu verstehen, zu interpretieren und Erwartungen zu erfüllen
- Kenntnisse in einem CRM-System (vorzugsweise Salesforce) von Vorteil
- Fließende Deutschkenntnisse, Englischkenntnisse wünschenswert

Was diese Stelle ausmacht:

- Geschäftserfolgsabhängiger Mitarbeiterbonus sowie jährliche Gehaltsüberprüfung
- 25 Tage Urlaub
- Unfallversicherung
- Flexibles Arbeiten
- Attraktives Firmenfahrzeug
- Schulungen und individuelle Entwicklungsmöglichkeiten
- Überdurchschnittliche Sozialleistungen