

Zum Klienten:

Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:

Aadorf (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:

Verkaufsingenieur (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:

- Kundenberatung sowie Konzeption und Entwicklung von Lösungen für technische Herausforderungen unserer Kunden, insbesondere im Bereich Lärmschutz und Schwingungsisolierung
- Erstellung von Offerten basierend auf Kundenwünschen, Anforderungen, Ideen und Konzepten
- Identifikation und Qualifikation potenzieller Kunden, die für uns geeignet sind
- Kontaktaufnahme mit Kunden und Ausbau der Marktpresenz zur Generierung von Kundenanfragen

Was Sie ausmacht:

- Technische Grundausbildung mit Weiterbildung im kaufmännischen Bereich
- Branchenerfahrung im Bereich Lärmschutz, Schwingungsisolierung, Elastomertechnik oder einem ähnlichen Umfeld
- Erfahrung im B2B-Lösungsvertrieb und im technischen Projektmanagement
- Selbstständige Persönlichkeit mit ausgezeichneten Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten
- Ausgeprägte technische Problemlösungskompetenz
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift sowie gute Englischkenntnisse
- Sicherer Umgang mit MS Office (Word, Excel, PowerPoint und Outlook)

Was diese Stelle ausmacht:

- Abwechslungsreiche und anspruchsvolle Tätigkeit
- Spannendes, dynamisches Arbeitsumfeld in einem wachsenden Unternehmen mit hoher Eigenverantwortung
- Attraktive Anstellungsbedingungen und gute Nebenleistungen