

Zum Klienten:

Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:

Luzern (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:

Vertriebs- & Projektingenieur (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:

- Gemeinsam mit Interessenten und Kunden entsprechende Projekte für unsere Gefahrenmanagementsysteme initiieren und umsetzen
- Schnittstelle bilden zwischen Kunden, Projektleitung, Inside Sales und Technik – vor, während und nach der Projektabwicklung
- Vertrieb und Implementierung der Projekte
- Beratung des Kunden während allen Phasen der Projekte
- Koordination und Ausführungsplanung inkl. Erstellen von Pflichten- und Lastenheften im Rahmen der Projekte
- Projektplanung und Projektkoordination gemeinsam mit dem Kunden und unserer Projektleitung
- Repräsentation und Umsetzung der strategischen Richtlinien der Geschäftsleitung
- Betreuung unserer Kunden vor Ort inkl. Reisetätigkeit innerhalb der EU

Was Sie ausmacht:

- Hohes technisches Know-how
- Sehr gute Sprachkenntnisse in Deutsch und Englisch, weitere Sprachkenntnisse von Vorteil
- Technische Ausbildung als Fachinformatiker, IT-Systemelektroniker, Informations- & Telekommunikationssystem-Elektroniker oder ähnlich
- Alternativ ein Studium der Elektrotechnik oder Informatik oder langjährige Branchenerfahrung mit ausgeprägter Affinität zur Sicherheitstechnik
- Mehrjährige und fundierte Kenntnisse im Vertrieb von IT-Projekten, idealerweise im Bereich Sicherheitstechnik
- Sicherer Umgang mit gängigen MS-Office-Anwendungen (MS Project, Outlook, Visio) sowie ERP-Systemen und Kalkulationstools
- Reisebereitschaft innerhalb der EU für Tageseinsätze sowie mehrtägige Einsätze

Was diese Stelle ausmacht:

- Arbeiten in einem technisch innovativen Bereich und in einer modernen, digitalen Arbeitswelt
- Flache Hierarchien und kollegiale Zusammenarbeit in angenehmer Teamatmosphäre
- Hohe Agilität, Dynamik, Selbständigkeit und Innovationskultur
- Vielfältige Sozialleistungen, leistungsgerechte Vergütung und Finanzierung individueller Weiterentwicklung
- Kostenfreie Getränke (Kaffee, Tee, Wasser) und frisches Obst sowie regelmässige Firmenevents
- Flexible Arbeitszeiten, Home-Office-Möglichkeiten und technisch moderne Ausstattung