

Zum Klienten:

Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:

Zuzwil (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:

Technischer Verkaufsinendienst (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:

- Komplette, selbstständige Abwicklung des Ersatzteilgeschäfts von der Anfrage bis zur Rechnungsstellung
- Nachkalkulation und Verrechnung von Revisionsaufträgen
- Arbeitsvorbereitung für Fertigungsaufträge im After-Sales für nicht lagerhaltige Artikel
- Kalkulation von Standardkomponenten wie Förderbänder und Schneckenförderer mit entsprechenden Kalkulationsvorlagen
- Verkaufsunterstützung im Anlagenbau: Preise einholen, Artikel im System anlegen, Kalkulationen erstellen
- Kundenkontakt per Telefon und E-Mail: Anfragen, Reklamationen und Beanstandungen direkt und lösungsorientiert bearbeiten
- Proaktive Kommunikation mit Kunden bei Terminverschiebungen und Lieferverzögerungen

Was Sie ausmacht:

- Solide Grundausbildung oder Weiterbildung in einem technischen Beruf, vorzugsweise im Anlagen-, Geräte- oder Maschinenbau
- Gutes Allgemeinwissen in der Metallverarbeitung
- Kaufmännisches Verständnis: Kalkulation, Margen und Abrechnung sind vertraut
- Selbstständige, zuverlässige und sorgfältige Arbeitsweise mit vorausschauendem Denken
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift, Französisch oder Englisch von Vorteil

Was diese Stelle ausmacht:

- Vielseitige Stelle mit Entwicklungspotenzial: wer mehr kann, bekommt mehr Verantwortung
- Kurze Entscheidungswege in einem KMU mit 30 Mitarbeitenden, direkte Zusammenarbeit mit Geschäftsleitung und Produktion
- Moderner Arbeitsplatz in Zuzwil