

Zum Klienten:

Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:

Felben-Wellhausen (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:

Area Sales Manager (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:

- Verantwortung für den Ausbau unserer internationalen Märkte übernehmen und wichtige Verbindung zwischen Kunden, Vertriebspartnern und uns sein
- Bestehende Kunden betreuen, neue Geschäftspartner akquirieren und Projekte von der ersten Idee bis zur erfolgreichen Umsetzung begleiten
- Zusammen mit unseren technischen Spezialisten individuelle Lösungen entwickeln und unsere Maschinen und Anlagen bei Kunden sowie an Messen präsentieren
- Langfristige Kundenbeziehungen aufbauen, Verkaufsverhandlungen führen und neue Marktchancen identifizieren
- Eng mit Agenten und Vertriebspartnern in den zugeteilten Regionen zusammenarbeiten, diese bei der Marktentwicklung unterstützen und gemeinsam neue Geschäftsmöglichkeiten erarbeiten

Was Sie ausmacht:

- Erfahrung im technischen Verkauf, idealerweise im Maschinen- und Anlagenbau
- Leidenschaft für den internationalen Vertrieb sowie ausgeprägtes technisches Verständnis
- Überzeugendes Auftreten und unternehmerisches Denken
- Eigeninitiative, Verhandlungsgeschick und eine selbstständige Arbeitsweise
- Freude an internationalen Reisen als Teil einer spannenden und abwechslungsreichen Tätigkeit
- Sehr gute Deutsch-, Englisch- und Spanischkenntnisse, weitere Sprachkenntnisse von Vorteil

Was diese Stelle ausmacht:

- Zahlreiche individuelle Benefits