



Zum Klienten:

Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:

Bülach (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:

Technischer Verkaufsberater (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:

- Aktive Betreuung und strategische Weiterentwicklung des bestehenden Kundenstamms
- Proaktive Akquisition von Neukunden und Ausbau des Marktanteils
- Überzeugende Präsentation des gesamten Produkt- und Lösungsportfolios
- Technische und kommerzielle Beratung mit Fokus auf nachhaltige, kundenspezifische Lösungen
- Selbstständige Planung, Führung und Abschluss von Verkaufsverhandlungen
- Enge Zusammenarbeit mit dem Vertriebsinnendienst, der Miet- und Occasionsabteilung sowie der Service-Organisation

Was Sie ausmacht:

- Technische und/oder kaufmännische Grundausbildung
- Mehrjährige, fundierte Verkaufserfahrung im B2B-Umfeld, idealerweise im Investitionsgüterbereich
- Ausgeprägte Verkaufsorientierung und hohe Eigenmotivation
- Sehr gute Kenntnisse der regionalen Markt- und Wirtschaftsstruktur
- Kommunikationsstärke, Verhandlungsgeschick sowie Ausdauer und Belastbarkeit
- Muttersprache Schweizerdeutsch, weitere Sprachen von Vorteil
- Technisches Verständnis und Freude an erklärungsbedürftigen Produkten
- Wohnort im zu betreuenden Reisegebiet

Was diese Stelle ausmacht:

- Kollegiales, dynamisches Team und flache Hierarchien
- Entwicklungsperspektiven in einem international erfolgreichen Unternehmen
- Umfassende Aus- und Weiterbildungsangebote innerhalb unseres Unternehmens
- Fortschrittliche Anstellungsbedingungen und sehr gute Sozialleistungen