

Zum Klienten:

Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:

Reinach (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:

Sr Business Development Executive (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:

- Umsetzung von Geschäftsstrategien zur Förderung des Umsatzwachstums
- Betreuung und Weiterentwicklung des Kundenstamms im zugeteilten Verkaufsgebiet
- Steuerung und Pflege der Vertriebspipeline innerhalb des Territoriums
- Aufbau und Pflege langfristiger, starker Kundenbeziehungen
- Mitarbeit im Pharma Services Biotech Team

Was Sie ausmacht:

- Signifikante Erfahrung im Aussendienst oder in der Geschäftsentwicklung
- Fundierter fachlicher Hintergrund im Bereich Life Sciences
- Ausgeprägte Fähigkeiten im Beziehungs- und Account-Management
- Unternehmerisches Denken und strategische Vorgehensweise im Vertrieb

Was diese Stelle ausmacht:

- Zahlreiche individuelle Benefits