

Zum Klienten:

Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:

Neuhausen am Rheinfall (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:

Technical Sales (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:

- Zentrale Ansprechperson für Kunden und Koordination von Anfragen, Bestellungen und Projekten mit Kunden, intern im Team sowie teilweise mit dem Hauptsitz in Grossbritannien
- Vertrieb von Service-Dienstleistungen im Bereich Materials Testing
- Angebotserstellung in Zusammenarbeit mit den Fachbereichen
- Regelmässige Nachverfolgung von Angeboten und Pflege vorhandener Kundenkontakte
- Aktive Akquise von Neukunden
- Projektmanagement für strategische Projekte

Was Sie ausmacht:

- Technische Grundausbildung mit mehrjähriger Vertriebserfahrung, Erfahrung im Vertrieb von Dienstleistungen von Vorteil
- Grundkenntnisse in Mechanik und Werkstofftechnik sowie in verschiedenen Fertigungsverfahren wünschenswert
- Hohe Kompetenz, komplexe Kundenanforderungen zu verstehen und in interdisziplinären Expertenteams zu diskutieren
- Teamplayer mit der Fähigkeit, Kunden und Fachexperten zusammenzubringen
- Kommunikationsstärke
- Sehr gute Sprachkenntnisse in Deutsch und Englisch

Was diese Stelle ausmacht:

- Engagiertes Team und dynamisches, lebendiges Aufgabengebiet mit hoher Selbstverantwortung im eigenen Tätigkeitsbereich