

Zum Klienten:

Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:

Urdorf (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:

Business Development Manager (PRO-Enduser-Specialist (w/m/d))

Ihr Aufgabengebiet:

- Neukundengewinnung sowie Betreuung und Ausbau bestehender Endkunden in den strategischen Zielmärkten Construction Enterprise & Rental
- Umsatz- und Margenverantwortung für das eigene Kundenportfolio sowie Positionierung unserer Profimarken auf Endkundenebene
- Vertrieb von Elektro-, Handwerkzeugen und Aufbewahrungslösungen über definierte Handelspartner an große Endkunden
- Durchführung von Produktdemonstrationen, Trainings, Bedarfsanalysen und Sortimentsausweitung zur nachhaltigen Umsatzsteigerung
- Entwicklung und Umsetzung strategischer Kundenkonzepte inklusive Listungen, Aktivitätenplanung, Eventunterstützung und Salesforce-Dokumentation
- Beobachtung und Weitergabe von Markt-, Kunden- und Wettbewerbsentwicklungen

Was Sie ausmacht:

- Betriebswirtschaftliches Studium oder kaufmännische/technische Ausbildung mit mehrjähriger Aussendienst Erfahrung in der Werkzeugbranche, idealerweise Elektrowerkzeuge und internationales Umfeld
- Verhandlungsgeschick, Gespür für Wachstumschancen sowie betriebswirtschaftliches Denken und Handeln
- Erfahrung im Vertrieb erklärungsbedürftiger Produkte und technisches Verständnis für Profi-Werkzeuge und Zubehör
- Sicheres Auftreten auf allen Ebenen, Kommunikationsstärke, Ehrgeiz, Zielstrebigkeit sowie strategische, konzeptionelle und organisatorische Kompetenz
- Sehr gute Deutsch-, gute Englisch- und MS-Office-Kenntnisse sowie hohe Reisebereitschaft innerhalb der Schweiz

Was diese Stelle ausmacht:

- Umfassender Schutz durch Unfall- und Berufsunfähigkeitsversicherung, auch in der Freizeit
- Zugang zu LinkedIn Learning und weiteren Weiterbildungsressourcen
- Bis zu 50 % Rabatt auf Markenprodukte sowie Corporate Benefits und Vergünstigungen bei Reisen und Events
- Vielfältige Karrierewege in einem globalen Unternehmen mit über 20 Marken
- Wertschätzendes Arbeitsumfeld mit Fokus auf Respekt und Vielfalt
- Möglichkeit zu ehrenamtlichem und gesellschaftlichem Engagement