

**Zum Klienten:**

Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

**Arbeitsort:**

Bussnang (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

**Jobbeschreibung:**

Vertriebsingenieur | Sales Manager Modernisierung & Reparaturen – Berlin (w/m/d)

**Ihr Aufgabengebiet:**

- Entwicklung und Vertrieb massgeschneiderter Lösungen im Bereich Service und Instandhaltung
- Kalkulation, Erstellung und Verhandlung von Angeboten – von der Idee bis zum Abschluss
- Akquise und Vertrieb von Serviceleistungen im deutschen Markt zur Absicherung von Auftragseingang, Umsatz- und EBIT-Zielen des Bereichs Service
- Analyse von Markttrends und Identifikation neuer Potenziale
- Aktiver Vertrieb von neuen Konzepten und Lösungen

**Was Sie ausmacht:**

- Abgeschlossenes Studium im Bereich Wirtschaftsingenieurwesen, Maschinenbau, Fahrzeugtechnik oder vergleichbar
- Einschlägige Berufserfahrung im technischen Vertrieb oder einer ähnlichen Position
- Gute Kenntnisse in SAP und ERP-Systemen
- Strukturierte, zielorientierte und eigenverantwortliche Arbeitsweise
- Reisebereitschaft innerhalb Deutschlands und zu den Produktionsstandorten im europäischen Ausland sowie zum Headquarter in der Schweiz

**Was diese Stelle ausmacht:**

- Leistungsgerechte und tarifgebundene Vergütung und Sozialleistungen
- Flexible Arbeitszeiten
- Moderne Arbeitsumgebung
- Zuschuss zum Jobticket
- Möglichkeit zum mobilen Arbeiten
- Bike-Leasing
- Betriebliches Gesundheitsmanagement
- Unterstützung von Weiterbildungsmöglichkeiten
- Mitarbeitendenrabatte
- Möglichkeit zur Teilnahme an sportlichen Aktivitäten