



Zum Klienten:

Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:

Uster (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:

Operations & Business Development Manager (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:

- Operative Umsetzung der Pilotphase und anschliessender Aufbau des Automatennetzwerks in der Schweiz
- Identifikation und Akquise geeigneter Standorte sowie Aufbau von Partnerschaften
- Koordination der Automatenaufstellung und Inbetriebnahme
- Organisation und Optimierung der laufenden Betriebsabläufe, Logistik und Wartung
- Zusammenarbeit mit Lieferanten, Dienstleistern und Standortpartnern
- Enge Zusammenarbeit mit dem Gründerteam bei der strategischen und operativen Weiterentwicklung

Was Sie ausmacht:

- Unternehmerisches Denken, Eigeninitiative und hohe Eigenverantwortung
- Selbstständige, strukturierte und lösungsorientierte Arbeitsweise
- Ausgeprägte Kommunikations- und Organisationsfähigkeiten
- Interesse an innovativen Geschäftsmodellen und am Aufbau eines Startups
- Erfahrung im operativen Management, Business Development oder Vertrieb von Vorteil
- Sehr gute Deutschkenntnisse

Was diese Stelle ausmacht:

- Attraktive, leistungsorientierte Vergütung
- Möglichkeit einer Unternehmensbeteiligung, abhängig von Leistung, Engagement und Kompetenz
- Flexible Teilzeittätigkeit mit hoher Eigenverantwortung
- Direkte Zusammenarbeit mit einem jungen, ambitionierten Gründerteam
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Die Möglichkeit, ein innovatives Unternehmen von Anfang an mitzugestalten und langfristig mit ihm zu wachsen