



Zum Klienten:

Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:

Kemptthal (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:

Technischer Verkaufsberater - Rohbau SG / TG / Appenzell / Rheintal und Liechtenstein (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:

- Beraten und Verkaufen von Produkten bei Baumeistern, Spezialverarbeitern und in der Betonherstellung
- Pflege von bestehenden und neuen Kundenbeziehungen sowie Akquisition im Objektgeschäft im Bereich Hoch- und Tiefbau
- Erstellen von Offerten und Ausschreibungsunterlagen sowie Betreuung von Objekten während der Ausführung
- Vorstellen der hochwertigen Baulösungen an Informationsveranstaltungen und Kundenanlässen
- Aktive Zusammenarbeit mit anderen Verkaufseinheiten

Was Sie ausmacht:

- Technische Grundausbildung im Bauwesen; Weiterbildung als Vorarbeiter, Polier, Bauleiter oder Baustoffprüfer von Vorteil
- Kenntnisse auf dem Gebiet der Betontechnologie von Vorteil
- Extrovertierte, verkaufsorientierte Persönlichkeit
- Verhandlungssichere Deutschkenntnisse in Wort und Schrift, weitere Sprachen von Vorteil
- Sehr gute MS-Office-Kenntnisse; Salesforce-Erfahrung von Vorteil
- Freude an der Kommunikation sowie Flair für Beratung und Verkauf
- Kenntnis des Markts und der Kunden im entsprechenden Verkaufsgebiet

Was diese Stelle ausmacht:

- Viel Vertrauen und Gestaltungsspielraum im Arbeitsalltag
- Motiviertes Team mit viel Know-how und offener Feedbackkultur
- Unkomplizierte, fördernde Führungskräfte und familiäre Arbeitsatmosphäre (unser Spirit)
- Attraktive Anstellungsbedingungen und Entwicklungsperspektiven