



Zum Klienten:

Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:

Winterthur (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:

Verkaufsingenieur Gebäudeautomation & Systemintegration (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:

- Eigenständige Betreuung bestehender Kunden sowie gezielte Neukundengewinnung in der Deutschschweiz für Gesamtlösungen in der Gebäude- und Prozessautomation (MSRL, Gebäudeleitsysteme, Energiemonitoring, IoT)
- Erarbeitung individueller technischer Konzepte und kundenorientierter Systemarchitekturen in enger Zusammenarbeit mit Fachplanern und Endkunden
- Eigenverantwortliches Erstellen und Präsentieren von komplexen Angeboten, Leistungsverzeichnissen und Submissionsunterlagen nach kundenspezifischen Vorgaben
- Nahtlose Schnittstellenarbeit und Übergabe an die Projektleitung und Softwareentwicklung zur Sicherstellung einer erfolgreichen Projektumsetzung
- Aktive Pflege und Ausbau des Branchennetzwerks (Fachplaner, Generalunternehmer, Eigentümer und Betreiber) sowie Repräsentation unseres Unternehmens am Markt

Was Sie ausmacht:

- Technische Grundausbildung in den Bereichen Elektroinstallation, Systemtechnik, Gebäudeautomation (HLKS) oder Informatik
- Abgeschlossene oder laufende Weiterbildung auf Stufe HF/FH (z. B. Systemtechnik, Elektrotechnik, Gebäudeautomation oder Wirtschaftsingenieurwesen)
- Nachweisbare Erfahrung im B2B-Lösungs- und Projektvertrieb (Solution Selling) von technisch anspruchsvollen Systemen oder Anlagen
- Fundiertes Praxisverständnis der Gebäudeautomation (MSRL, Leittechnik, Bussysteme wie BACnet/KNX/Modbus) ist ein klarer Vorteil
- Stilsichere Deutschkenntnisse in Wort und Schrift (Muss-Kriterium); gute Englisch- und/oder Französischkenntnisse von Vorteil
- Starkes Networking-Talent, hohe Verhandlungskompetenz, unternehmerisches Denken und Reisebereitschaft innerhalb der Schweiz (Führerausweis Kat. B)

Was diese Stelle ausmacht:

- Faire und marktorientierte Vergütung
- Massgeschneiderte Aus- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Eine fortschrittliche und moderne Infrastruktur
- Eine Du-Kultur über alle Stufen vom ersten Tag an