

Zum Klienten:

Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:

Zürich (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:

Systemverkaufingenieur Gebäudetechnik (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:

- Bearbeitung des Marktes durch Analyse des Kerngeschäfts der Kundschaft und Entwicklung passgenauer Ansätze
- Akquisition von Neukundschaft sowie Pflege langfristiger Geschäftsbeziehungen zu Endkundschaft, Gebäudeautomations- und Elektroplanenden sowie Installationsbetrieben
- Erarbeitung individueller Lösungskonzepte gemeinsam mit dem internen Verkaufsteam und Mitwirkung bei der Ausarbeitung von Offerten
- Führen von Verkaufsverhandlungen bis zum erfolgreichen Vertragsabschluss sowie Pflege der Angebots- und Kundendaten im CRM-System

Was Sie ausmacht:

- Erfolgreich abgeschlossene technische Ausbildung, idealerweise im Bereich Elektro, HLK oder Automation, sowie vorzugsweise eine Weiterbildung HF oder FH in einer technischen Disziplin und zusätzliche Qualifikationen in Betriebswirtschaft oder Verkauf
- Mehrjährige Erfahrung im technischen Bereich und/oder im Verkauf, idealerweise mit Bezug zu Heizung, Lüftung, Klima oder Bauwesen
- Ausgeprägte analytische Fähigkeiten sowie Erfahrung in der Erarbeitung individueller Lösungskonzepte
- Selbständige Arbeitsweise, geprägt von unternehmerischem Denken, hoher Kundenorientierung und Teamfähigkeit
- Sehr gute Deutschkenntnisse, gute Englisch- und Französischkenntnisse von Vorteil

Was diese Stelle ausmacht:

- 6 Wochen Ferien
- Pauschale für die geschäftliche Nutzung des Privatautos
- Vergünstigtes ÖV-Abo und Gratisparkplätze
- Vielfältige Weiterbildungsmöglichkeiten
- Zugang zu Aktienplänen für Mitarbeitende