

Zum Klienten:

Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:

Zuerich (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:

Sales Specialist / Verkaufsingenieur - SCADA & Industrial Software (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:

- Verantwortlich für die Geschäftsentwicklung der WinCC SCADA Systeme (Fokus WinCC OA) in der gesamten Schweiz
- Kundenanfragen technisch bearbeiten, Lösungskonzepte erarbeiten, Angebote erstellen und den Sales bei Vertragsverhandlungen unterstützen
- Massnahmen zur Geschäftsentwicklung in Abstimmung mit globaler und lokaler Organisation erarbeiten und ausrollen
- Interne Organisationseinheiten befähigen, den SCADA Vertrieb zu unterstützen, und Marktanforderungen strukturiert an die globale Organisation zurückmelden
- Pipeline pflegen (CRM System), neue Kunden und Projekte akquirieren sowie regelmässiges Reporting und Forecasting sicherstellen
- Langfristige Kundenpartnerschaften aufbauen und technischen Support sicherstellen / koordinieren
- Technische Präsentationen für Kunden, Events und Messen erstellen und durchführen

Was Sie ausmacht:

- Technische Ausbildung/Weiterbildung sowie fundierte Kenntnisse in Automatisierungstechnik und/oder digitalen und softwarebasierten Lösungen
- Ca. 3-5 Jahre Erfahrung in Leitsystemen von Maschinen und Anlagen, IT/OT-Integrationen, künstlicher Intelligenz und dem Softwarevertrieb
- Know-how im Zusammenspiel von Automatisierung und WinCC Leitsystemen
- Nachweisbare Fähigkeiten in der Erarbeitung individueller Lösungskonzepte und erfolgreicher Verkaufsabschlüsse im Automatisierungsgeschäft
- Fähigkeit, zukunftsweisende Projekte erfolgreich zum Abschluss zu bringen
- Hohe Reisebereitschaft (ca. 50%) für Kundenbesuche in der ganzen Schweiz (Fokus Deutschschweiz)
- Sehr gute Deutschkenntnisse und gute Englischkenntnisse

Was diese Stelle ausmacht:

- 6 Wochen Ferien
- Pauschale für die geschäftliche Nutzung des Privatautos
- Vergünstigtes ÖV-Abo und Gratisparkplätze
- Vielfältige Weiterbildungsmöglichkeiten
- Zugang zu Aktienplänen für Mitarbeitende