

Zum Klienten:

Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:

Zürich (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:

Commercial Project Manager (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:

- Mitwirkung in der Verkaufsphase bei vertraglichen und finanziellen Aspekten
- Prüfung und Eröffnung neuer Projekte in den internen Tools
- Aktives Chancen- und Risikomanagement zusammen mit dem Project Manager
- Mitverantwortung für Contract- und Claim-Management (externe Verhandlungen, Forderungen, Change-Orders, Korrespondenz, SIA-Norm 118)
- Finanzierung der Geschäfte: Erstellung der Finanzsituationen, Rechnungsstellung und Zahlungsverfolgung
- Sicherstellung der FRG-Konformität sowie der Buchhaltungs- und Datenqualität in den Tools
- Organisation und Leitung von Projektreview-Sitzungen
- Finanz- und KPI-Analysen in Zusammenarbeit mit dem Project Manager
- Erstellung spezifischer Berichte und Präsentation gegenüber dem Management
- Kompetenz im Projektabschluss

Was Sie ausmacht:

- Universitärer Abschluss in Betriebswirtschaft, Handel oder gleichwertige Ausbildung
- Fundierte Erfahrung in der Leitung komplexer kommerzieller Projekte
- Beherrschung von Projektmanagement-Tools sowie gängiger digitaler Anwendungen
- Vertiefte Kenntnisse in Business Development und Geschäftsstrategien
- Ausgeprägte Organisationsfähigkeit, Selbstständigkeit und Teamgeist
- Perfekte Beherrschung des Französischen und gute Englischkenntnisse
- Deutschkenntnisse von grossem Vorteil
- Offenheit gegenüber neuen Technologien, insbesondere künstlicher Intelligenz

Was diese Stelle ausmacht:

- 2 bis 3 Tage pro Woche mobiles Arbeiten als Standard
- Wahlmöglichkeit beim Mobilitätspaket
- Zahlreiche Entwicklungs- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Zugang zu Mitarbeiteraktienplänen