

Zum Klienten:

Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:

Kemptthal (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:

AMBASSADOR (BUSINESS DEVELOPMENT) (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:

- Gewinnung von Neukunden und Geschäftspartnern in den Geschäftsfeldern Finden, Fahren, Pflegen und Parken
- Unterstützung bei der Umsetzung der geplanten Wachstumsschritte
- Direkter, aktiver Kontakt mit Kunden und Partnern
- Begeistern, Beraten, Überzeugen und Inspirieren zur positiven Wahrnehmung der Angebote
- Individuelle und flexible Gestaltung des eigenen Beitrags im Team

Was Sie ausmacht:

- Erfahrung und bestehendes Netzwerk im Automobilumfeld
- Talent, zu begeistern, beraten, überzeugen und inspirieren
- Zeitliche Flexibilität und Freude an gleichzeitiger Bearbeitung mehrerer Themen
- Leidenschaft für Automobile, Authentizität sowie eine exakte und saubere Arbeitsweise
- Auch erfahrene und reifere Persönlichkeiten sind willkommen

Was diese Stelle ausmacht:

- Freie Wahl von Arbeitsort (vor Ort oder Home-Office) und Arbeitspensum
- Flexible Gestaltung des Engagements auf Erfolgsbasis
- Teamorientiertes Umfeld mit individuellem Gestaltungsspielraum