

Zum Klienten:

Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:

Solothurn (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:

Techn. Verkaufsberater im Aussendienst (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:

- Betreuung und Beratung bestehender Kunden in Ihrem Verkaufsgebiet
- Akquise von Neukunden
- Planung und Durchführung von verkaufsfördernden Aktionen
- Selbständiges Führen von Preisverhandlungen
- Analysieren von Kundenbedürfnissen
- Durchführung von Zerspanungsversuchen
- Projektmanagement-Aufgaben
- Abwicklung der Aufträge im ERP-System

Was Sie ausmacht:

- Abgeschlossene technische Ausbildung (z.B. Polymechaniker, idealerweise mit kaufmännischer Weiterbildung) im Bereich der zerspanenden Bearbeitung
- Aussendienst Erfahrung in der Werkzeugindustrie von Vorteil
- Selbstständige und gewinnbringende Persönlichkeit
- Bereitschaft, Verantwortung zu übernehmen und im Markt erfolgsorientiert zu arbeiten
- Computer-Anwenderkenntnisse
- Muttersprache Deutsch, Französisch von Vorteil

Was diese Stelle ausmacht:

- Selbstständige Aufgaben mit viel Handlungsspielraum
- 80 % Aussendienst, 20 % Homeoffice oder Office in Gerlafingen (SO)
- Regelmässige Produktschulungen und Verkaufstrainings
- Arbeiten in einer angenehmen Atmosphäre in einem jungen, dynamischen Team
- Lukrative Anstellungsbedingungen
- Geschäftsfahrzeug