### Zum Klienten:

Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

### Arbeitsort:

Dübendorf (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

### Jobbeschreibung:

Verkaufsingenieur (w/m/d)

### Ihr Aufgabengebiet:

- Verkauf von Systemlösungen und Produkten im Bereich der Gebäudeautomation
- Aufbau, Pflege und langfristige Betreuung eines eigenen Kundenkreises
- Entwicklung massgeschneiderter Konzeptvorschläge und Erstellung detaillierter Offerten
- Planung und Durchführung von verkaufsfördernden Aktionen
- Mitwirkung bei der Vorstellung neuer Produkte, Systeme und Dienstleistungen sowie Unterstützung bei deren Einführung bei Kunden
- Verantwortung für die Erreichung der finanziellen Zielvorgaben
- Stärkung der Markt- und Kundenpräsenz sowie des positiven Unternehmensimages durch kompetente Beratung
- Aktive Offertverfolgung und Begleitung des gesamten Auftragsgewinnungsprozesses bei Submissionen und Angeboten
- Aufbau und Pflege langfristiger, partnerschaftlicher Kundenbeziehungen

### Was Sie ausmacht:

- Kenntnisse in der Gebäudetechnik sowie in der HLK- und MSR-Technik
- Interesse an Innovationen in der Gebäudeautomation wie IoT und Smart Buildings
- Vertriebserfahrung sowie Freude am Umgang mit Kunden und an der Akquise im Projektgeschäft
- Gewinnende, kommunikative Art
- Verhandlungssicherheit, Teamorientierung und Zuverlässigkeit

### Was diese Stelle ausmacht:

- Viel Freiraum & Vertrauen bei der aktiven Mitgestaltung des Teams
- Interne & externe Weiterbildungen
- Überdurchschnittliche Sozialleistungen
- 40-Stunden-Woche & mindestens 5 Wochen Ferien