

Zum Klienten:

Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:

Derendingen (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:

Business Development Manager (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:

- Identifikation und Analyse neuer Markt- und Geschäftspotenziale
- Entwicklung und Umsetzung von Business-Development-Strategien
- Aufbau und Pflege langfristiger Kunden- und Geschäftspartnerbeziehungen
- Durchführung von Markt-, Wettbewerbs- und Trendanalysen
- Erarbeitung von Business Cases und Wachstumskonzepten
- Unterstützung bei Produkteinführungen und Vertriebsinitiativen
- Enge Zusammenarbeit mit internen und externen Stakeholdern
- Mitarbeit in internationalen Projekten und Entwicklungsinitiativen

Was Sie ausmacht:

- Abgeschlossenes Studium in Betriebswirtschaft, Marketing, Engineering oder vergleichbarer Fachrichtung
- Mehrjährige Erfahrung im Bereich Business Development, Vertrieb oder Produktmanagement
- Analytische und unternehmerische Denkweise
- Ausgeprägte Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten
- Selbstständige, strukturierte und lösungsorientierte Arbeitsweise
- Hohe Eigeninitiative sowie Durchsetzungsvermögen
- Berufserfahrung im internationalen Umfeld eines industriellen KMUs sowie in der Medizinaltechnik von Vorteil
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse (C1, verhandlungssicher), Französisch von Vorteil
- Sicherer Umgang mit MS Office, insbesondere Excel, sowie mit Dokumentenmanagementsystemen

Was diese Stelle ausmacht:

- Individuelle Vorsorgemodelle
- Teamorientierte, offene Unternehmenskultur
- Gemeinsame Mittagessen, kostenloser Kaffee und Parkplätze
- Flexibilität und Möglichkeit zur Teilzeitarbeit für die Vereinbarkeit von Beruf und Familie