

Zum Klienten:

Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:

Aesch (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:

Business Development Manager (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:

- Verkauf unserer Wäschdienstleistungen im Aussendienst
- Akquisition von Neukunden sowie Entwicklung und Betreuung von Bestandskunden
- Systematische Verfolgung der Vertriebsziele im zugeteilten Gebiet
- Aktives Beziehungsmanagement zur Sicherstellung einer hohen Kundenzufriedenheit
- Sortimentserweiterung und Cross-Selling bei bestehenden Kunden
- Unterstützung von Kollegen aus anderen Geschäftsbereichen bei Kundenterminen
- Stellvertretung im Linen2GO Shop bei Bedarf, z. B. während Urlaubs- oder Abwesenheitszeiten

Was Sie ausmacht:

- Abgeschlossene Berufsausbildung mit entsprechender Berufserfahrung im Verkaufsaussendienst
- Stilsicheres Deutsch in Wort und Schrift
- Gute MS-Office-Kenntnisse, insbesondere in Word, Excel und Outlook
- Rasche Auffassungsgabe, Belastbarkeit sowie selbständige und strukturierte Arbeitsweise
- Teamfähigkeit und ein freundliches, professionelles Auftreten

Was diese Stelle ausmacht:

- Tätigkeit in einem umweltorientierten und innovativen Unternehmen eingebettet in stabile Strukturen
- Vielseitige Tätigkeit in einer international erfolgreichen, inhabergeführten Unternehmensgruppe
- Arbeit in einer motivierten, professionellen und managementnahen Abteilung
- Umfassende Einschulung und spannende Entwicklungsmöglichkeiten
- Laufende Weiterbildungen und abwechslungsreiche Firmenevents
- Vielfältige Rabatte im Bereich Reisen, Sport und Kulinarik