



Zum Klienten:

Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:

Sissach (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:

Technischer Verkauf Innendienst Energieverteilung (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:

- Erstellung und Ausarbeitung von Offerten im Bereich Energieverteilung, insbesondere für Transformatoren
- Technische Beratung und Unterstützung unserer Kunden bei der Lösungsfindung
- Bearbeitung von Ausschreibungen und Projektanfragen
- Selbstständige Abwicklung von Kundenaufträgen und Überwachung von Lieferterminen
- Begleitung von Kunden- und Projektaufträgen während der gesamten Auftragsabwicklung
- Unterstützung des Key Account Managements
- Koordination zwischen Kunden, Verkauf, Engineering und Produktion
- Pflege und Aktualisierung von Kunden- und Auftragsdaten im ERP-System
- Mitarbeit bei der Optimierung interner Prozesse und Systeme

Was Sie ausmacht:

- Abgeschlossene elektrotechnische Ausbildung (z. B. Elektroinstallateur EFZ, Automatiker EFZ, Netzelektriker EFZ oder vergleichbar)
- Weiterbildung als Technischer Kaufmann oder Techniker HF von Vorteil
- Mehrjährige Erfahrung im technischen Verkaufsinendienst, in der technischen Auftragsabwicklung oder einer vergleichbaren Funktion
- Erfahrung im Projektgeschäft oder Ausschreibungswesen von Vorteil
- Kenntnisse im Bereich Transformatoren, Energieverteilung oder industrielle Elektrotechnik von Vorteil
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Gute Englisch- oder Französischkenntnisse für die Zusammenarbeit mit Kunden und Geschäftspartnern
- Ausgeprägtes technisches Verständnis und Interesse an der Energieverteilung
- Selbstständige, strukturierte und lösungsorientierte Arbeitsweise
- Freude an Kundenkontakt und der Zusammenarbeit mit unterschiedlichen Anspruchsgruppen

Was diese Stelle ausmacht:

- Abwechslungsreiche Tätigkeit an der Schnittstelle von Technik, Verkauf und Projektabwicklung
- Spannende Produkte und Projekte in einer zukunftsorientierten Branche
- Eingespieltes, kollegiales Team mit kurzen Entscheidungswegen
- Moderne Arbeitsbedingungen und Möglichkeit für Homeoffice
- Unterstützung bei fachlichen und persönlichen Weiterbildungen

- Attraktive Anstellungsbedingungen und flexible Arbeitszeiten
- Regelmässige Mitarbeitenden-Events und angenehmes Arbeitsumfeld