

Zum Klienten:

Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:

Baar (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:

Techniker Verkaufsinendienst (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:

- Entgegennahme von Angebotsanfragen vom Verkauf
- Erstellung von Umsetzungskonzepten, Berechnung der nötigen Aufwände und Erstellung kommerzieller Angebote
- Rücksprache direkt mit dem Kunden sowie Durchführung allfälliger Begehungen vor Ort
- Zusammenstellung und Leitung eines internen Angebots-Teams bei grösseren Projekten
- Mitentscheidung über Bid oder No-Bid in Absprache mit dem Verkauf
- Identifikation und Dokumentation von Risiken
- Sicherstellung einer sauberen Übergabe des Projektes nach Bestellung durch den Kunden an das Operations-Team

Was Sie ausmacht:

- Technische Grundausbildung, idealerweise in der Elektrotechnik oder im wasserhydraulischen Bereich
- Erfahrung im Anlagenbau von Vorteil
- Berufserfahrung in den Bereichen Automatisierungs- und Leitsysteme oder in einem ähnlichen Bereich
- Teamfähigkeit, Kommunikationsstärke, selbstständige Arbeitsweise und wirtschaftliches Denken
- Sehr gute Deutschkenntnisse, gute Englischkenntnisse von Vorteil

Was diese Stelle ausmacht:

- Sinnstiftendes Arbeiten in einem zukunftsorientierten und umweltbewussten Unternehmen mit langjähriger Tradition
- DU-Kultur, Kommunikation auf Augenhöhe und offene Türen bis zum CEO
- Jahresarbeitszeitmodell, 5-6 Wochen Ferien, flexibles Arbeiten, Homeoffice und Teilzeitarbeit
- Top-Lage der Standorte mit Autobahn- und ÖV-Anbindung
- Moderne Büroräumlichkeiten mit ergonomischen Arbeitsplätzen und moderner IT-Infrastruktur
- Vergünstigungen wie gratis Früchte, vergünstigte Mittagsmenüs, gestellte Arbeitskleidung sowie individuelle Nutzung von Velos und Poolfahrzeugen