

**Zum Klienten:**

Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

**Arbeitsort:**

Amriswil (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

**Jobbeschreibung:**

Vertriebsingenieur (w/m/d)

**Ihr Aufgabengebiet:**

- Entwicklung und Verkauf massgeschneiderter Absturzsicherungslösungen
- Betreuung und Ausbau von Key Accounts und Grosskunden
- Aktive Akquisition neuer Kunden und Märkte
- Durchführung von Verkaufspräsentationen und technischen Beratungen
- Mitgestaltung von Angeboten und Verkaufsstrategien
- Mitarbeit in europäischen Genehmigungsverfahren für neue Produkte

**Was Sie ausmacht:**

- Technische Grundausbildung, z. B. Bauingenieurwesen, Maschinenbau oder ähnliches
- Fundierte Kenntnisse in Baustatik, Konstruktion oder Materialtechnologie
- Ausgeprägte Verkaufs- und Verhandlungskompetenz mit Abschlusssicherheit
- Freude an Akquise, Netzwerken und dem Aufbau langfristiger Kundenbeziehungen
- Führerausweis Kategorie B; Reisetätigkeit in der Schweiz von 40-60%
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift; weitere Landessprachen von Vorteil
- Organisationstalent und eine strukturierte Arbeitsweise

**Was diese Stelle ausmacht:**

- Dynamisches Umfeld mit viel Gestaltungsspielraum
- Persönliche und berufliche Weiterentwicklungsmöglichkeiten
- Direkte Mitwirkung an der strategischen Entwicklung des Unternehmens
- Motiviertes, kollegiales Team, das zusammenhält