



Zum Klienten:

Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:

Volketswil (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:

Business Development Manager GI (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:

- Identifikation, Gewinnung und nachhaltige Entwicklung neuer Kunden sowie Kundensegmente
- Strategischer Ausbau des Kundenportfolios sowie Übernahme und Weiterentwicklung bestehender Kundenbeziehungen
- Steigerung von Marktanteilen durch Akquisition neuer Projekte und Steuerung aller vertriebsrelevanten Aktivitäten bis zur Markteinführung
- Aufbau und Pflege eines starken Netzwerks auf allen relevanten Ebenen – persönlich, digital und innerhalb der Branche
- Umsetzung der Vertriebsstrategie mit klarer Wachstumsorientierung
- Analyse von Markt- und Wettbewerbstrends zur Identifikation neuer Geschäftspotenziale
- Eigenverantwortliche Planung und Umsetzung von Maßnahmen zur Erreichung ambitionierter Vertriebsziele
- Erkennung neuer Kundenanforderungen sowie Entwicklung passgenauer Lösungen und Geschäftsmöglichkeiten
- Optional: technische Beratung und Betreuung ausgewählter Schlüsselkunden

Was Sie ausmacht:

- Mehrjährige erfolgreiche Vertriebserfahrung in einer anspruchsvollen B2B-Position, idealerweise im Bereich Industrial Coatings oder einem vergleichbaren technischen Umfeld
- Nachweisbare Erfolge in der Neukundengewinnung und im Ausbau bestehender Geschäftsbeziehungen
- Begeisterung für den technischen Vertrieb sowie ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungsstärke auf allen Entscheidungsebenen
- Unternehmerische Denkweise, hohe Eigeninitiative und ausgeprägter Wille, Dinge voranzutreiben und Ergebnisse zu erzielen
- Erfolgreich abgeschlossenes kaufmännisches oder technisches Studium bzw. vergleichbare Qualifikation mit fundiertem technischem Verständnis
- Hohe Resilienz, Durchhaltevermögen und die Fähigkeit, Herausforderungen als Chancen zu sehen
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Was diese Stelle ausmacht:

- Zahlreiche individuelle Benefits