



Zum Klienten:

Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:

Stein am Rhein (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:

Projektleiter Sales Gehäusetechnik (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:

- Kundenberatung und Betreuung eines Kundenportfolios
- Technische Beratung und Entwicklung von Problemlösungen
- Offerten ausarbeiten und nachfassen
- Erstellen, Pflegen und Unterhalten der Daten im ERP-System und CRM
- Unterstützen bei der Kundenakquise und Projekten des Aussendienstes

Was Sie ausmacht:

- Technische Grundausbildung, idealerweise im Bereich Elektronik (z.B. Elektroniker)
- Weiterbildung, z.B. Technischer Kaufmann, oder mehrjährige Berufserfahrung im technischen Verkauf
- Gute MS Office-Kenntnisse
- Freude am Verkaufen und Ausarbeiten von technischen Produkten kombiniert mit einem hohen Mass an Selbständigkeit
- Kundenorientierte Persönlichkeit
- Durchsetzungsvermögen, Eigeninitiative, Engagement und Neugier
- Bereitschaft zur Übernahme von betrieblichen Sonderaufgaben und Projekten
- Sehr gute Deutschkenntnisse, Englisch und Französisch von Vorteil

Was diese Stelle ausmacht:

- Vielfältiges, verantwortungsvolles und abwechslungsreiches Aufgabengebiet
- Detaillierte Einführung in die neuen Aufgaben
- Weiterbildungsmöglichkeiten
- Betriebliches Gesundheitsmanagement
- Kollegiales Team mit starkem Zusammenhalt
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege