

Zum Klienten:

Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:

Regensdorf (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:

Business Development Manager (Parkraumbewirtschaftung) (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:

- Gesamtverantwortung für die Umsetzung verkaufter Parkraumbewirtschaftungs-Projekte
- Planung, Koordination und Steuerung der Projekte von Auftragseingang (Lead) bis Inbetriebnahme
- Technische und organisatorische Abstimmung mit Kunden, Lieferanten und internen Stellen
- Erstellung von Projektplänen inkl. Termin- und Ressourcenplanung
- Koordination von Installationen (Beschilderung, Parkuhren, Kamerasysteme etc.)
- Qualitätskontrolle vor Inbetriebnahme
- Budget- und Kostenkontrolle der Projekte
- Übergabe an den operativen Betrieb
- Optimierung bestehender Prozesse und Systeme

Was Sie ausmacht:

- Erfahrung als Projektleiter, Bauleiter oder technischer Koordinator
- Idealerweise Erfahrung im Immobilien-, Bau- oder technischen Umfeld
- Sehr strukturierte und lösungsorientierte Arbeitsweise
- Durchsetzungsstärke und klare Kommunikation
- Unternehmerisches Denken und Kostenbewusstsein
- Sicherer Umgang mit Projektmanagement-Tools
- Sehr gutes Deutsch in Wort und Schrift
- Führerausweis Kategorie B

Was diese Stelle ausmacht:

- Fixlohn plus attraktive leistungsabhängige Provision
- Führung über klar definierte KPIs und messbare Zielvereinbarungen
- Bonus für Termin- und Budgettreue sowie hohe Umsetzungsqualität
- Modernste digitale Tools für Projektsteuerung, Reporting und Controlling
- Klare Strukturen, schnelle Entscheidungswege und direkte Verantwortung
- Perspektive zur Weiterentwicklung in eine leitende Operations-Funktion