

Zum Klienten:

Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:

Baden (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:

Sales Engineer Automation Deutschschweiz (m/w/d)

Ihr Aufgabengebiet:

- Aktive Neukundenakquise im B2B-Industrienumfeld der Deutschschweiz
- Ausbau, Cross-Selling und Pflege der bestehenden Kunden
- Bedarfsanalyse und Erarbeitung passender Angebote in Zusammenarbeit mit dem Innendienst
- Aufbau langfristiger Kundenbeziehungen auf Augenhöhe mit Technik- und Einkaufsentscheidern
- Teilnahme an Messen und Kundenevents
- Aktives Kunden- und Opportunity-Management im CRM
- Umsetzen der Verkaufsziele
- Regelmässiges Reporting und enger Austausch mit der Verkaufsleitung

Was Sie ausmacht:

- Erfahrung im technischen Fieldsales (Automation, Antriebstechnik oder Maschinenbau)
- Technisches Grundverständnis – Studium oder Berufsausbildung in Richtung Automatisierung, Maschinenbau, Elektrotechnik oder Mechatronik
- Freude an der Kundengewinnung – aktives Zugehen auf Menschen, Überzeugen durch Kompetenz, auch Kaltakquise
- Kommunikationsstärke, Eigeninitiative und Abschlussorientierung
- Sehr gute Deutschkenntnisse, gute Englischkenntnisse
- Wohnhaft in der Deutschschweiz mit Reisebereitschaft

Was diese Stelle ausmacht:

- Abwechslungsreiche Vertriebsrolle mit echtem Gestaltungsspielraum
- Starker Rückhalt durch ein erfahrenes technisches Team
- Innovatives, sinnstiftendes Produktportfolio mit klarem Nachhaltigkeitsfokus
- Ergänzende Dienstleistungen und kompetente Mannschaft
- Demo-Equipment aller Antriebssysteme für Kundendemonstrationen
- Leistungsfähiges CRM zur effizienten Bearbeitung von Kunden und Projekten
- Kurze Entscheidungswege in einem dynamischen KMU-Umfeld
- Attraktives Vergütungsmodell mit Fixgehalt und jährlichem Incentive-Bonus
- Firmenfahrzeug und Handy (internationales Roaming) auch für den privaten Gebrauch
- 6 Wochen Ferien (davon 1 Woche zwischen Weihnachten und Neujahr), überdurchschnittliche Sozialleistungen
- Moderne, cloud-basierte IT-Ausstattung und flexible Arbeitsgestaltung