

Zum Klienten:

Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:

Beromünster (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:

Verkaufsmitarbeiter Aussendienst (Region Bern) (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:

- Akquirierung von Neukunden sowie Pflege der bestehenden Kunden der Baubranche
- Persönliche und telefonische Beratung unserer Kundschaft (Baumaterialhändler, Dachdecker, Holzbauer, Metallbauer, Gartenbauer und Architekten)
- Verkauf unserer Produkte: Kunststoffplatten, Dachzubehör, Fassadensysteme, Wandverkleidungen, Schneefangsysteme, Digital Signage, Garten- und Terrassenböden, Balkonbodenplatten
- Verkaufsförderungsaktivitäten sowie Teilnahme an Messen und Ausstellungen
- Mithilfe bei der Debitorenbewirtschaftung und Zusammenarbeit mit dem Verkauf Innendienst
- Rapportfassung und Wochenplanung im CRM-System

Was Sie ausmacht:

- Abgeschlossene handwerkliche oder kaufmännische Berufsausbildung
- Erfahrung im Verkauf Aussendienst in der Baubranche
- Gutes technisches Verständnis sowie Interesse für Bauprodukte
- Verkaufsflair und sehr gute Kommunikationsfähigkeiten
- Zuverlässige, zielorientierte, loyale, selbstständige Arbeitsweise
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift

Was diese Stelle ausmacht:

- Selbstständige, flexible Arbeit
- Raum für Kreativität und Eigeninitiative mit trendigen Produkten
- Firmenfahrzeug, Notebook, Mobiltelefon, Homeoffice
- Kollegiales, erfahrenes und motiviertes Team mit kurzen Entscheidungswegen
- Förderung von Weiterbildung
- Übernahme 60 % BVG-Anteil, mindestens 5 Wochen Ferien, Einkaufsvergünstigungen, Mitarbeiteranlässe, Anteil Fitness-Abo