

Zum Klienten:

Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:

Krummenau (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:

Technischer Verkaufsberater Region Nordwestschweiz (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:

- Umsatzverantwortung für das Verkaufsgebiet – Sie übernehmen einen Kundenstamm und bauen diesen weiter aus
- Ansprechpartner für Installateure, Planer, Architekten und Private
- Kompetentes und nachhaltiges Beraten und Schulen der Kunden sowie Verhandeln von Angeboten
- Technische Unterstützung unserer Kunden
- Teilnahme an Schulungen, Fachmessen und Events

Was Sie ausmacht:

- Eine fundierte technische Ausbildung im Bereich HLK/Solar
- Erfahrung im Verkauf Aussendienst und ein Beziehungsnetz im Verkaufsgebiet
- Unternehmerisch denkende, gewinnende und engagierte Persönlichkeit
- Gültiger Führerschein Kat. B und Wohnort im Verkaufsgebiet

Was diese Stelle ausmacht:

- Familiäres Umfeld mit vielseitigen und verantwortungsvollen Aufgaben in einem motivierten Team
- Moderner Arbeitsplatz mit digitalen Prozessen und zeitgemässen Arbeitsmitteln
- Attraktive Lage mit kostenlosen Parkplätzen und direkter Nähe zum Bahnhof
- Gute Sozialleistungen, 5 Wochen Ferien und attraktive Rahmenbedingungen
- Individuelle Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten
- Mitarbeit in einer zukunftssicheren Branche rund um die Energiewende