



Zum Klienten:

Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:

Zürich und Ostschweiz (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:

Verkaufsingenieur Kälte- und Klimasysteme (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:

- Aktive Mitgestaltung des Erfolgs in der Verkaufsregion Zürich und Ostschweiz
- Proaktive Beratung und Verkauf von Klimasystemen, inklusive Projektverantwortung und Preishoheit gemäss Verkaufsprozessen
- Pflege der bestehenden Kunden sowie Akquisition von Neukunden
- Festigen der Kundenzufriedenheit und Kundenorientierung
- Fördern von Cross-Selling zwischen Klimasystemen, Handelsgeschäft und Heizungssystemen
- Positionieren unseres Unternehmens am Markt

Was Sie ausmacht:

- Technische Grundausbildung im HLKS-Bereich sowie Weiterbildung im HLKS- oder kaufmännischen Bereich
- Mehrjährige Erfahrung in der Fachberatung im Aussendienst
- Gewinnende, erfolgsorientierte und unternehmerisch denkende Persönlichkeit
- Hohe Eigenmotivation und Selbstständigkeit
- Ausgeprägte Kundenorientierung
- Gute Zuhör- und Kommunikationsfähigkeiten
- Fundierte Office-Kenntnisse, SAP-Erfahrung von Vorteil

Was diese Stelle ausmacht:

- Zahlreiche individuelle Benefits