

Zum Klienten:

Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:

Kaiseraugst (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:

Technischer Verkaufsberater Industrietechnik (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:

- Beratung und Betreuung von Industriekunden international sowie in Europa für die Branche Chemie / Pharma
- Umfassende Pflege bestehender Kundenbeziehungen sowie gezielte Neukundenakquise durch Identifikation neuer Bedarfe und Ventilatoranwendungen
- Durchführung technischer Beratungen, Klärungen und Konfiguration massgeschneiderter Lösungen aus dem vorhandenen Produktsortiment, Mitgestaltung Produktmanagement
- Erstellung von Angeboten auf Grundlage von Kundenanfragen und Ausschreibungen
- Eigenständige Verhandlung von Konditionen
- Erledigung allgemeiner administrativer Arbeiten

Was Sie ausmacht:

- Erfolgreich abgeschlossenes Ingenieurstudium Maschinenbau
- Erfahrung und Freude an der Beratung und am Verkauf von technisch anspruchsvollen Produkten
- Kenntnisse der Branchen Chemie / Pharma und Anwendungen bei explosiven Medien
- Kommunikationsstärke und Fingerspitzengefühl im Umgang mit Menschen
- Hohe Flexibilität und eine selbständige und eigenverantwortliche Arbeitsweise
- Versierte Kenntnisse mit den gängigen MS Office-Anwendungen
- Stilsichere Deutsch- und gute Englischkenntnisse
- Führerausweis Kat. B

Was diese Stelle ausmacht:

- Ausführliche und umfassende Einarbeitung in das neue Aufgabengebiet
- Abwechslungsreiches und interessantes Aufgabengebiet
- Familiär geprägtes Unternehmensumfeld
- Fortschrittliche Anstellungsbedingungen
- 5 Wochen Ferien, ab dem 50. Altersjahr 6 Wochen
- 40-Stunden-Woche, davon 1 Tag Home Office pro Woche möglich
- Kostenloser Parkplatz und gute öV-Anbindung