

Zum Klienten:

Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:

Fehraltorf (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:

TECHNISCHE VERKAUFSPERSÖNLICHKEIT IM AUSSENDIENST (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:

- Akquisition von Neukunden sowie Weiterausbau und Pflege des bestehenden Kundenstammes
- Kundenpräsentationen unserer Systeme und Komponenten
- Führung von Verkaufsgesprächen und Vertragsverhandlungen inkl. Abschluss
- Technisches Beraten und Umsetzen von Kundenanfragen
- Planung und Durchführung von Kundens Schulungen PM
- Freude und Engagement für die Arbeit mit Kunden vor Ort

Was Sie ausmacht:

- Solide, elektrotechnische Grundausbildung und Erfahrung in der Programmierung von SPS-Steuerungen
- Eigenständige und pro-aktive Arbeitsweise
- Betriebswirtschaftliches Bewusstsein sowie systemorientiertes Denken
- Kommunikatives, kompetentes sowie verhandlungs- und abschlussstarkes Auftreten
- Teamfähige Persönlichkeit mit einem hohen Mass an Eigeninitiative
- Fremdsprachen wie Englisch und Italienisch sind Pluspunkte
- Home-office based

Was diese Stelle ausmacht:

- Dynamische Firma mit innovativen Produkten
- Abwechslungsreiche Aufgabe mit vielen Entwicklungs- und Gestaltungsmöglichkeiten