

Zum Klienten:

Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:

Uster (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:

Vertriebsingenieur als Endkundenbetreuer (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:

- Bestehende Endkundenbeziehungen in der Antriebstechnik betreuen und gezielt weiterentwickeln - mit Lösungen aus den Bereichen Dienstleistungen, Lifecycle Management, Produkte und Systeme
- Verkaufen von Hardware und Dienstleistungen
- Akquise von Umbau- und Retrofitprojekten
- Partnerschaftliche Endkundenberatung und -betreuung
- Kontinuierliche Beobachtung und Bewertung neuer Technologien sowie Markttrends zur Identifizierung geeigneter Lösungen aus unserem gesamten Produktspektrum
- Zusammenarbeit mit dem Kundendienst, technischen Innendienst oder dem Applikation Engineering
- Erstellung von Vertriebsplanung und Reporting
- Mitwirkung an Meetings, Konferenzen und Kundenveranstaltungen

Was Sie ausmacht:

- Technische Berufslehre (Mechatronik/Elektrotechnik/Elektronik)
- Weiterbildung zum Techniker HF/Ingenieur FH mit einschlägigem Branchen-Know-how
- Verkaufserfahrung (idealerweise in der Antriebstechnik) und Sales-Know-how
- Sicherheit im Umgang mit MS Office; zusätzliche SAP-/CRM-Kenntnisse von Vorteil
- Eigenständige und lösungsorientierte Arbeitsweise mit Überzeugungskraft und Freude am Qualitätsverkauf

Was diese Stelle ausmacht:

- Abwechslungsreiche, inspirierende Tätigkeit in einem harmonisierenden Teamumfeld
- Partnerschaftliche und vertrauensvolle Unternehmenskultur
- Flexibilität in der Arbeitszeit und Möglichkeit zu Homeoffice
- Sehr gute Weiterbildungsmöglichkeiten und attraktive Anstellungsbedingungen