

Zum Klienten:

Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:

Thun (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:

Technical Sales Engineer (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:

- Ansprechpartner für Vertreter und Kunden bei verkaufsorientierten Angelegenheiten
- Unterstützung der Vertreter bei schwierigen Applikationen
- Erstellen von Offerten sowie Verkaufshilfen (z.B. Kabelbemusterungen) für Vertreter
- Support des Ersatzteilwesens sowie Bestellen von kabelspezifischen Werkzeugen
- Betreuung der Kunden bei Besuchen

Was Sie ausmacht:

- Technische Grundausbildung mit Flair für KV-Tätigkeiten oder KV-Ausbildung mit technischem Hintergrund
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Gute MS-Office Kenntnisse
- Hohes Qualitätsbewusstsein, ziel- sowie kundenorientiertes Handeln und hohe Leistungsbereitschaft
- Teamfähig, zuverlässig, selbstständig sowie belastbar mit rascher Auffassungsgabe

Was diese Stelle ausmacht:

- Spannende und abwechslungsreiche Herausforderung in einem globalen Technologieunternehmen
- Dynamisches und innovatives Umfeld
- Familiäre, werteorientierte Unternehmenskultur und vertrauensvolles Miteinander
- Flexible Arbeitszeitmodelle und moderne Infrastruktur
- Tolle Mitarbeitererevents