

Zum Klienten:

Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:

Balterswil (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:

Junior Sales Engineer (m/w/d)

Ihr Aufgabengebiet:

- Durch proaktive Kommunikation berätst du unsere Bestands- und potenziellen OEM-Kunden zur richtigen KNF-Lösung
- Du kümmerst dich um den After Sales und bildest den Dreh- und Angelpunkt zwischen KNF und unseren Kunden
- Durch geschicktes Netzwerken in der KNF Gruppe lernst du, Anforderungen zu strukturieren und eine Lösung zu erarbeiten
- Durch die eigenständige Betreuung von ausgewählten Kunden sammelst du praktische Vertriebserfahrung und entwickelst deine Beratungs- und Verkaufskompetenzen kontinuierlich weiter

Was Sie ausmacht:

- Technische Grundausbildung (z.B. Polymechaniker, Automechaniker)
- Weiterbildung zum technischen Kaufmann oder sonstige kaufmännische Weiterbildung
- Ingenieurstudium im Bereich Elektrotechnik oder Maschinenbau von Vorteil
- Erste Berufserfahrung in der technischen Beratung von Vorteil
- Sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse, Französisch von Vorteil
- SAP-, Office 365- und CRM-Erfahrung von Vorteil
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit sowie Verkaufstalent
- Growth Mindset ist für dich kein Fremdwort, sondern eine Einstellung
- Konstruktives Feedback nutzt du, um daran zu wachsen

Was diese Stelle ausmacht:

- Einmalige Gelegenheit zur Mithilfe bei der Weiterentwicklung einer dynamischen Firma mit solidem Hintergrund
- Motiviertes, familiäres und eingespieltes Team
- Flexible Arbeitszeiten und Möglichkeit zu Home-Office
- Mindestens 25 Ferientage
- Überdurchschnittliche Pensionskassenleistungen
- Zuschüsse zu Fitness-Abonnements oder anderen sportlichen Aktivitäten