

Zum Klienten:

Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:

Sursee (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:

Junior Sales Engineer (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:

- Beratung der Bestands- und potenziellen OEM-Kunden zur richtigen KNF-Lösung durch proaktive Kommunikation
- Betreuung des After Sales als Dreh- und Angelpunkt zwischen KNF und den Kunden
- Aufbau eines Netzwerks innerhalb der KNF Gruppe, um Anforderungen zu strukturieren und Lösungen zu erarbeiten
- Eigenständige Betreuung ausgewählter Kunden zum Sammeln praktischer Vertriebserfahrung sowie zur kontinuierlichen Weiterentwicklung der Beratungs- und Verkaufskompetenzen

Was Sie ausmacht:

- Technische Grundausbildung (z.B. Polymechaniker, Automechatroniker)
- Weiterbildung zum technischen Kaufmann oder sonstige kaufmännische Weiterbildung
- Ingenieurstudium im Bereich Elektrotechnik oder Maschinenbau von Vorteil
- Erste Berufserfahrung in der technischen Beratung von Vorteil
- Sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse, Französisch von Vorteil
- SAP-, Office 365- und CRM-Erfahrung von Vorteil
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit sowie Verkaufstalent
- Growth Mindset als persönliche Einstellung
- Fähigkeit, konstruktives Feedback zur eigenen Weiterentwicklung zu nutzen

Was diese Stelle ausmacht:

- Einmalige Gelegenheit zur Mithilfe bei der Weiterentwicklung einer dynamischen Firma mit solidem Hintergrund
- Motiviertes, familiäres und eingespieltes Team
- Flexible Arbeitszeiten und Möglichkeit zu Home-Office
- Mindestens 25 Ferientage
- Überdurchschnittliche Pensionskassenleistungen
- Zuschüsse zu Fitness-Abonnements oder anderen sportlichen Aktivitäten