

Zum Klienten:

Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:

Bern (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:

Business Development & Data Analytics Manager (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:

- Entwicklung, Implementierung und Optimierung skalierbarer Business-Development-Prozesse für die gesamte Kanzlei
- Unterstützung und Beratung unserer Partner bei Pitches, Angeboten sowie Kundenakquise- und Kundenentwicklungsinitiativen
- Auf- und Ausbau von Reporting- und Analytics-Strukturen, um Business-Development-Aktivitäten transparent zu machen und fundierte Entscheidungen zu unterstützen
- Analyse von Daten, Erkennen von Mustern und Ableitung konkreter Handlungsempfehlungen sowie Wachstumschancen
- Enge Zusammenarbeit mit Partnern, dem Top-Management und internen Stakeholdern an allen Standorten
- Förderung der Nutzung unseres CRM-Systems und Sicherstellung, dass Daten optimal als strategische Entscheidungsgrundlage genutzt werden können
- Unterstützung bei der Entwicklung und Umsetzung von Business-Development-Strategien auf Kanzlei- und Practice-Group-Ebene

Was Sie ausmacht:

- Mehrjährige Erfahrung, mindestens fünf Jahre, im Business Development innerhalb von professionellen Dienstleistungsunternehmen, idealerweise in einer Anwaltskanzlei, Beratungsfirma oder Wirtschaftsprüfungsgesellschaft
- Sehr gute Vertrautheit mit dem Verkauf von beratungs- und wissensbasierten Dienstleistungen
- Stärke im Aufbau und der Weiterentwicklung von Prozessen, Systemen und Business-Development-Strukturen
- Selbstverständlicher Umgang mit Daten, KPIs und Reports als Entscheidungsgrundlage
- Sicherer Umgang mit Excel; idealerweise Erfahrung mit BI-Lösungen und CRM-Systemen
- Freude am Austausch mit Partnern und weiteren Stakeholdern auf unterschiedlichen Ebenen
- Selbstständige, strukturierte und lösungsorientierte Arbeitsweise
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse; Französisch und Italienisch von Vorteil
- Freude an regelmässigen Einsätzen an unseren Standorten in der Schweiz

Was diese Stelle ausmacht:

- Junges, ambitioniertes und vielfältiges Team
- Abwechslungsreiche Aufgaben in einem hochdynamischen Umfeld
- Hybrides Arbeitsmodell inklusive Homeoffice

- Kollegiales und wertschätzendes Arbeitsumfeld mit flachen Hierarchien
- Spannende Einblicke in die Arbeit einer Wirtschaftskanzlei
- Reisetätigkeit zu unseren sechs Standorten in allen Sprachregionen der Schweiz
- Vermutlich die einzige Anwaltskanzlei, die Humor zu ihren Unternehmenswerten zählt