

Zum Klienten:

Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:

Feldmeilen (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:

Technischer Verkaufsberater Aussendienst Komfortlüftung & Hallenklima (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:

- Aktiver Verkauf sowie kompetente Beratung unserer Produkte und Dienstleistungen im zugeteilten Verkaufsgebiet Nordwest
- Selbstständige Führung von Verkaufsverhandlungen – von der Erstberatung bis zum erfolgreichen Abschluss
- Pflege und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen sowie gezielte Akquisition von Neukunden
- Periodische Teilnahme an Rapport-, Schulungs- und Produkttagen
- Verantwortung für Budgetkontrolle und Zielerreichung
- Erfolgreiche Markteinführung neuer Produkte
- Kontinuierliche Markt- und Wettbewerbsbeobachtung in der Region
- Stellvertretung von Vertriebskollegen bei Abwesenheiten

Was Sie ausmacht:

- Technische Grundausbildung im Bereich Lüftung, Gebäudetechnik oder HLK
- Mindestens 3 Jahre Erfahrung im technischen Aussendienst sowie fundierte Kenntnisse der Lüftungs- und Klimabranche
- Überzeugendes, professionelles und sicheres Auftreten
- Ausgeprägte Kunden- und Serviceorientierung
- Belastbarkeit, Eigeninitiative und angenehme Umgangsformen
- Freude an Reisetätigkeit und selbstständigem Arbeiten

Was diese Stelle ausmacht:

- Verantwortungsvolle und vielseitige Aufgabe in einem nachhaltig wachsenden Unternehmen
- Grosser Gestaltungsspielraum und hohe Eigenverantwortung
- Kollegiale Zusammenarbeit in einem familiären Umfeld
- Attraktive Anstellungsbedingungen in einem leistungsorientierten Unternehmen