

Zum Klienten:

Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:

St. Gallen (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:

Sales Engineer (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:

- Technische Beratung bestehender Kunden sowie aktive Neukundenakquise (Industrie, Handel, öffentlicher Sektor)
- Entwicklung kundenspezifischer Lösungen in den Bereichen Elektromotoren, Antriebstechnik und Umrichter-/Wechselrichterlösungen
- Klärung technischer Anforderungen, Spezifikationen und Schnittstellen (intern/extern)
- Erstellung von Angeboten und technischer Dokumentation
- Führung von Verhandlungen, Begleitung des Vertriebsprozesses bis zum Vertragsabschluss und Übergabe an Projektabwicklung/Engineering
- Durchführung von Kundenbesuchen und Präsentationen sowie Unterstützung bei Inbetriebnahme und Abnahmetests nach Bedarf
- Regelmässige Dienstreisen, je nach Kundenportfolio auch ins Ausland

Was Sie ausmacht:

- Fundierter technischer Hintergrund, z.B. Elektrotechnik, Maschinenbau, Mechatronik oder Automation, idealerweise mit Erfahrung in den Bereichen Antriebstechnik, Motoren und Wechselrichter
- Erfahrung im technischen Vertrieb, in der Anwendungstechnik oder in Projektumgebungen von Vorteil
- Ausgeprägte Kommunikations- und Beratungsfähigkeiten sowie selbstbewusstes Auftreten im Kundenkontakt
- Selbstständiger, strukturierter Arbeitsstil und Freude daran, Verantwortung zu übernehmen
- Reisebereitschaft und Interesse an einem internationalen Umfeld
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Was diese Stelle ausmacht:

- Spannende, internationale Kundenprojekte in einem etablierten Schweizer Industrieunternehmen
- Viel Gestaltungsspielraum und kurze Entscheidungswege
- Technisch anspruchsvolles Umfeld mit hochwertigen Produkten und Lösungen
- Kollegiales Team, langfristige Perspektive und gründliche Einarbeitung