

Zum Klienten:

Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:

Luzern (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:

Vertrieb Quereinsteiger aus der Baubranche/Technischer Berater Grossraum Luzern (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:

- Betreuung und Entwicklung bestehender Kunden im Bauumfeld im Grossraum Luzern
- Aktive Gewinnung neuer Kunden und gezielter Ausbau des Netzwerks
- Tägliche Einsätze mit dem Firmenauto, nah am Kunden
- Durchführung von Produktdemonstrationen auf Baustellen, in Magazinen und im Store
- Analyse von Kundenbedürfnissen, lösungsorientierte Beratung und eigenständige Planung der Aktivitäten im CRM

Was Sie ausmacht:

- Berufserfahrung in der Baubranche (z. B. Hochbau, Tiefbau, als Maurer:in oder vergleichbar)
- Motivation, in den Verkauf einzusteigen und sich gezielt weiterzuentwickeln
- Freude am direkten Kundenkontakt und eine selbstständige Arbeitsweise
- Fliessende Deutsch- und Italienischkenntnisse
- Führerausweis Kategorie B

Was diese Stelle ausmacht:

- Flexible Arbeitsmodelle (Jobsharing, Jahresarbeitszeit etc.)
- Attraktive Weiterentwicklungsmöglichkeiten
- Top modernes Elektroauto auch zur privaten Nutzung
- Strukturiertes Onboarding
- Überobligatorische Versicherungsleistungen
- Bezahlte Tage für freiwilliges Engagement