

Zum Klienten:

Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:

Pratteln (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:

Technischer Verkaufsberater Aussendienst für die Region Bern, Freiburg, Wallis und die Romandie (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:

- Selbständige und verantwortungsbewusste Betreuung der Kunden in der Region Bern, Freiburg, Wallis und Romandie
- Kompetente Beratung der Kunden bezüglich bestehender und neuer Projekte sowie Realisierbarkeit technischer Anforderungen und geeigneter Produkte und Komponenten
- Pflege eines engen Kontakts zu Kunden und Lieferwerken sowie Organisation gemeinsamer Besuchsreisen mit Werksvertretern
- Erstellung von Besuchsrapporten, Preiskalkulationen mit dem ID sowie Statistiken und Abklärung von Spezialanfragen
- Aktive Neukundenakquisition
- Teilnahme an auswärtigen Produkteschulungen und Fachmessen

Was Sie ausmacht:

- Abgeschlossene Ausbildung bzw. Berufslehre vorwiegend im technischen Bereich/Elektrotechnik
- Idealerweise Vertriebserfahrung
- Kontakt- und einsatzfreudig, lernwillig, strukturiert, lösungsorientiert
- Belastbar, flexibel, teamfähig
- Perfektes Französisch in Wort und Schrift sowie gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- Versiert im Umgang mit MS-Office und CRM

Was diese Stelle ausmacht:

- Ausführliche Produktschulungen und Einarbeitung, auch beim Lieferwerk, sowie grosse Hilfsbereitschaft
- Selbständige Kundenverantwortung, kurze Wege, kleines Team
- Mix aus Aussendienst, Homeoffice und Büropräsenz in Pratteln
- Zeitgemässe Anstellungsbedingungen mit marktgerechtem Lohn
- Gute Erreichbarkeit durch ÖV und nahen Autobahnanschluss, eigener Firmenparkplatz