

Zum Klienten:

Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:

Perlen (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:

Technischer Verkaufsingenieur (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:

- Zuständig für ein zugeteiltes Kundengebiet sowie definierte Kunden und Branchen in der Deutsch- und Westschweiz
- Förderung und Ausbau der bestehenden Kunden sowie Akquisition von Neukunden
- Entwickeln und vorantreiben von neuen Geschäftsmöglichkeiten
- Technische Beratung des gesamten Hydrauliksortiments und Hydrauliksystemen sowie Erstberatung im Bereich Elektrifizierung
- Erstellen von technischen und kommerziellen Angeboten inklusive Projektierung und Projekt-Kalkulationen
- Enge Teamarbeit über alle Abteilungen hinweg
- Firstlevel Support bei technischen Problemen und Anwendungsfehlern
- Sicherstellung einer agilen, professionellen und kontinuierlichen Kundenbegleitung

Was Sie ausmacht:

- Motiviert, flexibel und Freude an Menschen und Technik
- Technische Grundausbildung und/oder Weiterbildung in technischer oder kaufmännischer Richtung, bevorzugt FH oder HF
- Erfahrung im Verkauf bzw. im Business Development von Vorteil
- Ausgeprägte Hydraulik- und Hydrauliksystemkenntnisse in Technik und Markt
- Souveränes und professionelles Auftreten sowie empathische Kommunikation
- Gute mündliche und schriftliche Ausdrucksweise in Deutsch, Französisch und Englisch

Was diese Stelle ausmacht:

- Junges, dynamisches Team mit angenehmer, offener Arbeitsatmosphäre
- Spannende, vielseitige und verantwortungsvolle Aufgabe mit Entwicklungsmöglichkeiten
- Hands-On-Mentalität mit Freiraum für Eigeninitiative
- Spannendes Umfeld mit lokalem KMU-Flair, gleichzeitig international als Unternehmensgruppe vertreten
- Moderne Tools und IT-Infrastruktur
- Flexible Arbeitszeiten und ein Firmenfahrzeug