

Zum Klienten:

Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:

Emmenbrücke (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:

Technischer Verkaufsberater Gebäudetechnik (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:

- Neukundenakquise & Marktentwicklung: Aufbau und Entwicklung eines neuen Kundenstamms im Projektgeschäft (Elektroplaner, Systemintegratoren, spezialisierte Installateure)
- Spezifikations- & Ausschreibungsplatzierung: Platzierung unserer Systeme in Ausschreibungen inklusive Erstellung von Leistungsverzeichnissen, Konzepten und Angeboten
- Technische Lösungskonzepte: Entwicklung von Integrationslösungen für Gebäudeautomation, Energiemonitoring und BMS-Anbindungen
- Netzwerkaufbau: Aufbau und Pflege eines regionalen Partnernetzwerks, insbesondere im Bereich Systemintegratoren
- Technische Unterstützung: Beratung und Unterstützung von Planern und Integratoren bei komplexen Applikationen und Systemfragen
- Schulungen & Präsentationen: Durchführung von Workshops und Produkttrainings (z.B. KNX Secure, Energiemonitoring)
- CRM- & Pipeline-Management: Strukturierte Dokumentation von Projekten, Verkaufschancen und Kundenaktivitäten

Was Sie ausmacht:

- Elektrotechnische Berufsausbildung (EFZ) sowie Weiterbildung HF/FH in Gebäudeautomation, Elektrotechnik oder Smart Building
- Zertifizierte KNX-Ausbildung (zwingend) sowie mindestens 3-5 Jahre praktische Erfahrung im KNX-Umfeld
- Fundierte Kenntnisse im Energiemonitoring (z.B. Wandler- und Zählertechnik) sowie Erfahrung mit Modbus, BACnet oder DALI/DALI 2 und deren Integration in BMS
- Professionelles Auftreten sowie ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungsstärke im B2B-Umfeld
- Fähigkeit, komplexe technische Lösungen verständlich und überzeugend darzustellen (online und vor Ort)
- Hohe Serviceorientierung und Freude an nachhaltiger Kundenbetreuung
- Hohe Eigeninitiative, strukturierte Arbeitsweise und Motivation, ein wachsendes Geschäftsfeld aktiv mitzugestalten
- Sehr gutes Deutsch; Französisch von Vorteil; Englisch erwünscht
- Führerausweis Kategorie B sowie Reisebereitschaft innerhalb der Region

Was diese Stelle ausmacht:

- Aktive Mitgestaltung eines strategisch wichtigen Wachstumsfeldes

- Innovative Lösungen im Bereich Smart Building und Energiemanagement
- Moderne Arbeitsbedingungen und hohe Eigenverantwortung
- Fachliche Weiterentwicklung (z.B. KNX, Gebäudeautomation, Energiemanagement)
- Eine Kultur geprägt von Teamgeist, technischer Expertise und Zusammenarbeit